“Gli ordinativi sono in frenata Ma il quadro non è ben chiaro”

La Provincia di Lecco del 19 giugno 2023, parla Massimo Mortarotti vice-presidente Api Lecco Sondrio.

«Gli ordinativi sono in frenata Ma il quadro non è ben chiaro»

La testimonianza
Massimo Mortarotti è alla guida della Dispotech con sede a Gordona

«Parlando in Api Lecco con colleghi imprenditori non c'è una grande positività sull'andamento degli ordini nei prossimi mesi. Per ora le voci restano pessimistiche, la metalmeccanica in generale riferisce un calo di ordini ma è presto per trarre conclusioni. In settembre avremo più elementi per capire se il calo che si registra in questi mesi è destinato a proseguire».

Lo afferma Massimo Mortarotti, vicepresidente di Api Lecco e Sondrio e presidente dell'azienda di famiglia, la Dispotech di Gordona che con 80 dipendenti progetta e produce articoli monouso venduti al 50% in Italia e per l'altra metà in quasi 70 mercati nel mondo. Si tratta di camici, mascherine chirurgiche, ghiaccio spray, sacchi gelo, mantelline e spazzolini da denti monouso, tappeti decontaminanti e guanti, destinati a ospedali, cliniche dentistiche, case di cura, Rsa, mondo dello sport, farmacie e grandi distributori. In particolare il successo aziendale si lega all'invenzione del sacco gelo, il ghiaccio istantaneo monouso, core business aziendale. Mortarotti, che manda avanti l'azienda con i figli Emanuele (direttore generale) e Monica, (responsabile economico-finanziario), spiega che il 2023 è un anno positivo, di nuova crescita rispetto agli ultimi anni, a parte il calo fisiologico di determinati ordinativi che da sempre l'azienda registra per dinamiche stagionali con l'avvicinarsi dell'estate. I nuovi acquisti ripartiranno a settembre, intanto i prezzi delle materie prime sono in calo e si aggiornano i listini, questa volta al ribasso.

I materiali utilizzati da Dispotech sono sali a base ammoniacale, polietilene e carta, prodotti che risentono dei costi energivori. Dopo essere riuscito a trasferire sui clienti i rincari dei mesi passati, ora, spiega Mortarotti, «nel rapporto di totale trasparenza e fiducia che ci lega ai nostri clienti, solitamente realtà molto grandi, stiamo abbassando i prezzi».

Massimo Mortarotti, Dispotech

Da vicepresidente di Api aggiunge che «in generale le flessioni di ordini si legano a un comportamento attendista da parte dei clienti delle nostre imprese. I prezzi di quasi tutti i materiali stanno scendendo e le imprese attendono che si stabilizzino di più verso il basso prima di fare nuovi ordini, e a dire il vero il rallentamento di ordini in quest'ottica mi sembra una conseguenza piuttosto logica». **M. Del.**

Download